

# 地域密着型金融推進計画の取組状況

— 平成29年4月～令和2年3月 —

(平成31年3月現在)

令和元年 8月 1日

 瀬戸信用金庫

# I. 当金庫の地域密着型金融推進計画(平成29年度～令和元年度)

## 1. 基本方針

当金庫は、地域経済の活性化や健全な発展のために、地域の中小企業等への経営サポートをはじめとして、積極的に、地域密着型金融の推進を図ります。

## 2. 具体的な取り組み項目

### ① お客様へのコンサルティング機能の発揮

- 創業・新事業支援
- 経営改善支援・事業再生支援
- 人材育成
- 成長支援
- 事業承継支援

### ② 地域活性化等への積極的な参画

- 地域活性化につながる多様なサービスの提供
- 地域社会への貢献

### ③ 地域やお客様への積極的な情報発信

- 情報発信体制の強化
- 地域経済への多様な情報提供

## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 1. お客様へのコンサルティング機能の発揮

- ・ライフステージに応じたコンサルティング機能の発揮
- ・事業性評価に基づく融資の推進

#### 創業・新事業支援

##### ■ 「せと・しごと塾」に参画

瀬戸市・瀬戸商工会議所と連携し、地域ビジネス創業支援事業である「せと・しごと塾」を実施、地域における創業をサポートしています。（11年間で196名卒塾 115名が開業）



##### ■ 「輝く女性ソーシャルビジネスプランコンテスト あいち2018」に協賛

地域創生の一環として女性の起業を促進することを目的に、愛知県主催の「輝く女性ソーシャルビジネスプランコンテスト あいち2018」に協賛し、「瀬戸信用金庫賞」を贈呈しました。



平成30年10月9日 表彰式

## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 成長支援

#### ■ 「知財活用ビジネスマッチング交流会」の開催

取引先による新たな需要を創出する製品開発を目的として、大企業が保有する未活用の特許技術を取引先とのライセンス契約に結び付ける「知財活用ビジネスマッチング交流会」を開催しました。

- 第3回（平成30年5月10日） 参加者 約100名  
○愛知県、瀬戸市、尾張旭市との共催
- 第4回（平成31年1月23日） 参加者 約100名  
○愛知県、瀬戸市、尾張旭市、公益財団法人あいち産業振興機構との共催



**開放特許で中小支援 知財交流会に100人参加 瀬戸信金**

【名古屋】瀬戸信用うち1社は商品化も実金庫（愛知県、水野和現。1月23日には、4郎理事長）は、中小企 回目の「知財活用ビジネス」に大企業の開放特許を紹介する取り組みを進めている。これまでに、約100人が参加している。水野理事長は「大企業とのライセンス契約を締結し、」と述べた。

平成31年2月8日  
ニッキン

大企業と中小企業の間では熱心な個別相談も行われた（1月23日、愛知県瀬戸市の「瀬戸蔵」）

業の特許には市場規模が小さいとみられるため、使われていないものが多いが、中小企業にとっては十分に事業化の利点がある」と狙いを説明。地元企業による事業拡大や、新市場・商品の創出を期待している。

知財セミナーや知財活用ビジネスマッチング交流会は、2017年5月から展開。これまでに中小企業と大企業の「開放特許ライセンス契約」は2件締結。木村台紙（名古屋）は、富士通の開放特許を活用し、スマートフォンの無料アプリを使った画像への動画埋め込みサービスの商品化を実現させた。

1月23日の交流会では、富士ゼロックス、東日本旅客鉄道（JR東日本）、日本電信電話（NTT）が自社の開放特許技術を紹介。中小企業1社との個別相談も実施。また、コスモス特許事務所の富澤正弁理士が「備けるための知財活用」開放特許の活用は「ビジネスを発展させるチャンス」をテーマに講演した。



第4回 平成31年1月23日開催

## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 事業承継支援

#### ■ 「事業承継支援に関する協定書」の締結

瀬戸地域における中小企業・小規模事業者の事業承継支援を図るため、平成30年11月26日、瀬戸商工会議所・瀬戸市・日本政策金融公庫名古屋中支店および当金庫の4者で「事業承継支援に関する協定書」を締結しました。



#### ■ 株式会社トランビと提携

平成31年2月1日、中小企業等のM&Aを活用した事業承継支援の強化を目的として、事業承継・M&Aプラットフォーム「TRANBI（トランビ）」を運営する株式会社トランビと提携しました。

A vertical graphic advertisement for TRANBI. At the top, it says "事業のつぎとめくりどころ TRANBI 事業承継でお悩みの皆様へ". A yellow circle on the right says "5日に1件 成約してました!". The main headline is "事業承継はおまかせください。". Below this, it explains: "TRANBI（トランビ）は、事業の譲渡を希望する方が「事業の買取り希望の方を無料で探す」ことができるオンラインサービスです。". Three columns of text compare the service to traditional methods: "今までのお悩み 初期費用などの手数料が高すぎる" vs "今までのお悩み 事業規模が小さくて相談に乗ってくれない" vs "今までのお悩み 事業の継承先が見つからない". Three orange boxes below list benefits: "売主様は手数料完全無料!", "事業規模による制限なし!", and "平均10社の継承先が見つかる!". At the bottom, it provides the website "https://shinkin.tranbi.com", a phone number "しんきん専用ダイヤル TEL.0120-03-1929", and operating hours "受付時間：09:00～17:00（土・日・祝日・年末年始・夏季休暇期間を除く）".

## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 2. 地域活性化につながる多様なサービスの提供

#### ■ 「クラウドファンディング活用セミナー」の開催

新たな資金調達仕組みとして地域創生への活用が期待されているクラウドファンディングについて、瀬戸市地域産業振興会議及び瀬戸商工会議所との共催により、「クラウドファンディング活用セミナー」を開催しました。

(平成30年8月2日 29名参加)



クラウドファンディング活用セミナー  
～新事業を支援する新しい資金調達方法～

定員 40名 (先着順)  
参加無料

日程 平成30年 8月2日(木)  
14:00～16:30(受付開始13:30)

対象 瀬戸市内で新事業を企画実行の方、クラウドファンディングに活用の方

申込方法 要領の申請申込書により申し込み

申込 平成30年7月26日(水)

会場 瀬戸商工4階 会議室4  
(受付時間:申込受付時間:1～11)  
※申込受付 瀬戸商工4階 会議室4  
※申込受付時間:10:00～17:00(受付終了)

主催:瀬戸市地域産業振興会議・瀬戸信用金庫・瀬戸商工会議所



#### ■ 株式会社Origamiと提携

○ 取引先事業者の決済の利便性向上や地域のキャッシュレス化推進のため、株式会社Origamiと提携し、「Origami Pay」の加盟店紹介業務を開始しました。

(平成30年10月12日)

○ スマホ決済サービス「Origami Pay」との口座連携を開始しました。これにより全国のOrigami加盟店でのご利用時にスマホ決済（リアルタイムに登録口座から代金支払）が可能となりました。

(令和元年6月26日～)



## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 地域活性化につながる多様なサービスの提供

- 日本財団「わがまち基金」を活用した地域創生プロジェクト「ものづくり体験型プログラムの開発によるツクリテ支援を通じた地域活性化事業」の実施

瀬戸まちづくり株式会社と連携し、日本財団「わがまち基金」を活用した地域創生プロジェクトを実施しています。

同社が瀬戸市銀座通り商店街に開設した「Cafe&Guesthouse もやいや」を拠点とし、「ものづくり体験プログラム」の企画・発信を通じて 若手ツクリテのしごとづくりに取り組み、瀬戸市で技術を学んだツクリテが瀬戸市に定着することを目指します。

助成額：1,000万円

期間：平成30年7月1日～令和3年6月30日



瀬戸市銀座通り商店街  
「Cafe&Guesthouse もやいや」

## Ⅱ. 平成30年度の主な取組実績

### 3. 地域やお客様への積極的な情報発信

#### 情報発信体制の強化

##### 「LINE公式アカウント」

アカウントに「友だち登録」していただいたお客さまに「当金庫のキャンペーン情報や地域の情報」等をお届けしております。



#### 地域経済への多様な情報提供

- 資産運用をお考えのお客さまや、すでに投資信託を購入されているお客さまへの情報提供を目的として「資産運用セミナー」を開催しました。

(平成30年6月2日、11月10日)

- 社会の高齢化が進むなか、お客さまの相続に対する関心の高さにお応えするため、「遺言・相続セミナー」を開催しました。(平成30年10月27日)





### Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

当金庫では、

- 「お客様へのコンサルティング機能の発揮」
- 「地域の面的再生への積極的な参画」
- 「地域やお客様への積極的な情報発信」

の3つを取組方針とし、地域密着型金融を推進しております。

こうした中、金融庁から、金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる多様な指標として、「金融仲介機能のベンチマーク」（以下、ベンチマーク）」が公表されています。

金融機関は、このベンチマークの活用により金融仲介機能の質を高め、お客様のニーズや課題に適切にお応えし、お客様の企業価値の向上や生産性向上への支援を充実させることで、地域経済の持続的な成長に貢献することが期待されています。

当金庫は、平成31年3月末基準のベンチマーク（共通項目）の実績を公表するとともに、このベンチマークとともに、従来からの地域密着型金融の取り組みを継続することで、一層、地域活性化に向けた金融仲介機能の発揮に努めてまいります。

### Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

#### 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

##### （１）取引先企業の経営改善や成長力の強化

—当金庫がメインバンクとして取引を行っている企業のうち、経営指標の改善や就業者数の増加が見られた先—  
（単位：先）

	29/3期	30/3期	31/3期
メイン先数	4,592	5,220	5,837
内、経営指標等が改善した先数	3,272	3,592	3,953

（単位：億円）

	29/3期	30/3期	31/3期
メイン先の融資残高	2,782	3,115	3,152
内、経営指標等が改善した先に係る事業年度末の融資残高の推移	2,120	2,260	2,329

# Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

## 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

### （２）取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上

①当金庫が貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況

（単位：先）

	29/3期	30/3期	31/3期
条件変更先 総数	1,052	957	874
内、好調先	126	114	76
内、順調先	446	399	396
内、不調先	480	444	402

# Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

## 金融仲介機能のベンチマーク（共通項目）

### ②当金庫が関与した創業、第二創業の件数

（単位：件）

	29/3 期	30/3 期	31/3 期
創業件数	597	703	733
第二創業件数	0	0	0

※当金庫が関与した創業、第二創業の件数とは、創業計画の策定支援、創業期取引先への融資等による支援を実施した件数としております。

※第二創業とは、既に事業を営んでいる企業の後継者等が新規事業を開始すること、抜本的な事業再生によって企業が業種を変えて再建すること等としております。

# Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

## ③ライフステージ別の与信先数（単体ベース）および融資残高

（単位：与信先数：先／融資残高：億円）

	29/3期					30/3期					31/3期							
	総数	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期	総数	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期	総数	創業期	成長期	安定期	低迷期	再生期
与信先数	12,286	972	793	9,068	302	1,151	12,585	1,148	716	9,324	354	1,043	12,835	1,254	715	9,487	424	955
融資残高	4,724	170	454	3,349	80	668	4,997	206	353	3,669	136	631	5,193	225	329	3,927	124	586

### Ⅲ. 金融仲介機能のベンチマークについて

#### (3) 担保・保証依存の融資姿勢からの転換

—当金庫が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数および融資残高、及び、全与信先数及び融資残高に占める割合—

	29/3期	30/3期	31/3期
事業性評価に基づく融資を行っている与信先数	140先	281先	333先
全与信先数に占める割合	1.1%	2.2%	2.6%
事業性評価に基づく融資を行っている融資残高	28億円	17億円	27億円
当該与信先の融資残高に占める割合	0.6%	0.3%	0.5%